OFEROWANE USŁUGI:

Warsztat Sourcingowy

KLIENT:

Oferta ogólna

OFERTA WSPÓŁPRACY

WAŻNA DO 30.06.2022

KASIA TANG

kasia@supersource.me

KAROLINA LATUS

karolina@supersource.me

01

O warsztacie

Program przygotowany jest z myślą o rekruterach, którzy na co dzień wyszukują kandydatów na różnych stanowiskach od menedżerskich po IT. Pozwoli on na zapoznanie z najnowszymi trendami na rynku, zainspirowanie do bardziej niestandardowych działań przy pozyskiwaniu kandydatów pasywnych, oraz na oswojenie z tematem direct search. Uczestnicy systematyzują wiedzę zdobytą przez doświadczenie i pogłębią ją. Rekruterzy nie tylko zrozumieją wszystkie narzędzia niezbędne do skutecznego wyszukiwania kandydatów, ale przede wszystkim opanują wyszukiwanie w praktyce, w odniesieniu do realnie prowadzonych projektów.

Uczestnicy pracują na własnych ogłoszeniach, dzięki czemu kończąc warsztat mają gotową strategię komunikacji i strategię wyszukiwania pod każde ze stanowisk.

Warsztaty online realizowane są przy użyciu narzędzi takich jak: MURAL i Zoom, które są zapewnione przez Super Source Me.

W przypadku zamówienia warsztatu stacjonarnego, zastrzegamy sobie możliwość zmiany trybu szkolenia na online, gdyby test na COVID wykonany na 24h przed szkoleniem dał u trenera wynik pozytywny.
W takim przypadku cena warsztatu ulega zmianie zgodnie z przesłanym cennikiem.

02

O nas

Wspólnie przygotowałyśmy i przeprowadziłyśmy już dziesiątki szkoleń i warsztatów. Każda z nas może się pochwalić własnymi sukcesami sourcingowymi, ale przede wszystkim: sukcesami osób, które przeszkoliłyśmy.

W zeszłym roku opracowałyśmy między innymi szkolenie online, program mentoringowy dla osób, które chcą wejść w brannżę HR, przeprowadziłyśmy pierwszą wewnętrzną Akademię Sourcingu, a także wydałyśmy Podręcznik rekrutera z ćwiczeniami.

DOŚWIADCZENIE W SOURCINGU

WARSZTAT TRENERSKI

MNÓSTWO POZYTYWNEJ ENERGII

Przykładowy program

DZIEŃ 1 (5 H)

STRATEGIA KOMUNIKACJI

Początek warsztatu to dyskusja na temat trendów w rekrutacji, a także tego czym jest sourcing i jakie działania zaliczamy do komunikacji z kandydatem.
W tej części skupiamy się na pokazaniu jak powinien wyglądać profil rekrutera na LinkedIn, który zbudowany jest pod kątem kandydata.

KOMUNIKACJA INDYWIDUALNA

Omówimy psychologiczne podstawy tworzenia skutecznych komunikatów i wspólnie przygotujemy szablony wiadomości spersonalizowanych w oparciu o indywidualną motywację kandydata oraz personę sourcingową.

POZYSKIWANIE KANDYDATÓW W SERWISIE LINKEDIN

Sourcing to nie tylko wyszukiwanie za pomocą Boolen search. Sourcing to także pozyskiwanie kandydatów, których sami nie znajdziemy. W tym celu nauczymy Cię pisać posty, które przyciągną kandydatów pasywnych. Nauczysz się przygotowywać treści, które będą wzmacniać Twoją markę, jednocześnie zapewniając spływ aplikacji.

CZEGO MOŻESZ SIĘ SPODZIEWAĆ W TYM MODULE:

Poprosimy Cię o dostosowanie profilu na LinkedIn pod kątem wizyt kandydatów. W trakcie warsztatu będziemy także pisać posty, które następnie w ramach pracy domowej będziesz publikować na swoim profilu. Przed drugim modułem poprosimy Cię o wysłanie statystyk z wyświetleń. Dzięki temu jeszcze w trakcie szkolenia otrzymasz informację zwrotną.

DZIEŃ 2 (5 H)

OMÓWIENIE PRACY DOMOWEJ

WYSZUKIWANIE ZA POMOCĄ BOOLEAN SEARCH

Moduł ten rozpoczynamy od zadań z logiki. Następnie na podstawie Twoich ogłoszeń stworzymy dokument zawierający słowa i frazy kluczowe.
Dowiesz się jak prowadzić wyszukiwanie metodą Boolean Search i X-Ray Search oraz przećwiczysz obie metody w trakcie licznych ćwiczeń uwzględniających specyfikę rekrutacji, które prowadzisz na co dzień. Wyjdziesz ze spotkania z listą kandydatów wyszukanych wspólnie podczas warsztatu.

SOURCING NA WYBRANYCH PLATFORMACH

Dowiesz się jak przeszukiwać LinkedIn, GitHub, Gitlab, Dribbble, Stackoverflow, MeetUp za pomocą wyszukiwarki Google, a także jak tworzyć zapytania w języku naturalnym. Nauczysz się wyszukiwać dane kontaktowe i weryfikować profil przy wykorzystaniu różnych portali społecznościowych (tzw. crossreference search)

CZEGO MOŻESZ SIĘ SPODZIEWAĆ W TYM MODULE:

Poprosimy Cię o udostępnienie swojego ekranu. Każdy uczestnik będzie miał okazję pokazać jak przeprowadza wyszukiwanie. Dzięki temu na bieżąco będziemy mogli korygować kwerendy i wspólnie z grupą obserwować i pomagać. Chcemy tym samym zachęcić zespół do wspólnego sourcowania na co dzień!

Otrzymujesz...

Warsztat przygotowany przez Super Source Me to przede wszystkim gwarancja rezultatów. Nasi klienci chwalą sobie indywidualne podejście, możliwość pracy na wlasnych przykładach, ale też zmiany w codziennej praktyce zespołu.
Warsztat zawsze prowadzony jest przez dwóch trenerów.

PODRĘCZNIK

W ramach współpracy przekazujemy Podręcznik rekrutera z ćwiczeniami dla każdego uczestnika warsztatu

LICZNE ĆWICZENIA

Wszystkie ćwiczenia opieramy o wybrane przez klienta projekty rekrutacyjne. Wyszukacie kandydatów w trakcie warsztatu!

INDYWIDUALNE MATERIAŁY

Otrzymujesz wszystkie materiały po warsztacue takie jak: prezentacja, indywidualne notatki sporządzane w trakcie warsztatu przez trenera, dokumenty sourcingowe, notatki wygenerowane z tablicy interaktywnej MURAL

PRE-TEST SOURCINGOWY

Przed warsztatem przeprowadzamy pre-test sourcingowy w celu weryfikacji poziomu i jak najlepszego dopasowania warsztatu do grupy

WSPARCIE PO WARSZTACIE

Grupa otrzymuje możliwość kontaktu z trenerkami bez ograniczenia czasowego. Nie zostawiamy swoich klientów i zawsze służymy wsparciem i pomocą.

CERTYFIKAT

Każdy uczestnik warsztatu ma możliwość użyskania certyfikat jego ukończenia

Cennik - standardowe terminy

WARSZTATY OFFLINE	
ILOŚĆ OSÓB	**CENA**
do 6 osób	16 000 PLN netto
do 8 osób	18 000 PLN netto
do 10 osób	20 000 PLN netto

WARSZTATY ONLINE	
ILOŚĆ OSÓB	**CENA**
do 6 osób	14 000 PLN netto
do 8 osób	16 000 PLN netto
do 10 osób	18 000 PLN netto

Cena obejmuje przygotowanie materiału, prezentację ze spotkania i koszty logistyczne.

Warsztat możemy rozszerzyć o wskazane przez klienta treści, a także przeprowadzić warsztat w języku angielskim. W takim przypadku wyceniamy go indywidualnie.

WARUNKI PŁATNOŚCI

Po podpisaniu zamówienia zostanie wystawiona FV za rezerwację terminu 20%.
Wystawiona FV jest równoznaczna z rezerwacją terminu.

Wybrani klienci:

Opinie o warsztacie:

Gabriela Machajek
Rekrutuję do PLAY. A jaka jest Twoja supermoc? 🚀 | Rekrutacja | Candidate Experience | Blogerka drogadopracy.pl

Szkolenie Super Source Me ma w mojej ocenie niezwykłą wartość merytoryczną zwłaszcza dla rekruterów, którzy są przekonani, że wiele już potrafią. Prowadzące Karolina i Kasia uzupełniają się znakomicie, budując atmosferę nauki, współpracy i tego, że warto sprawdzać, gdzie są granice danej rekrutacji (bo często wcale nie za horyzontem ;) Praktyka, praktyka i jeszcze raz praktyka - to jest to, co powoduje, że nawet intensywne 2 dni szkolenia pozostają wartościowym czasem, z którego nadal czerpię. W pełni polecam.

Joanna Adamowicz
Pomagam wejść kandydatom do świata wygodnych butów eobuwie.pl
18 października 2021 – Joanna Adamowicz był(a) klientem użytkownika Karolina Latus

Jestem po szkoleniu z Linkedin z Karoliną Latus i Kasią Tang. W dużym skrócie - totalnie pochłonięta wiedzą, której brakowało mi w zakresie budowania profilu osobistego na Linkedin, ale też w kontekście warsztatu sourcingowego. Dziewczyny - zainspirowałyście mnie do wprowadzeniu wielu zmian i pokazałyście jak to zrobić. Każdemu rekruterowi i nie tylko, polecam szkolenie z Super Source Me! Teoria oparta na praktyce.

Zofia Wala
Rekrutuję Specjalistów IT dla ProData Consult 🏆
1 października 2021 – Zofia Wala był(a) klientem użytkownika Karolina Latus

Karolina i Kasia prowadziły zamknięte warsztaty sourcingowe dla firmy, w której pracuję - dwa słowa: jestem zachwycona! Na pewno forma face to face była na plus. Dużo zadań do zrobienia w trakcie szkolenia pomogło przyswoić wiedzę od razu, „na gorąco" 😊 dziewczyny fajne, otwarte, z chęcią przekazywały swoją wiedzę i jeśli była potrzeba to indywidualnie pomagały uczestnikom. To był kawał dobrej wiedzy, dziękuję! 😊 PS. nie mogę się doczekać aż przyjdą do nas podręczniki!

Anna Kasprzyk
Technical Recruiter 👩‍💻 👨‍💻 HR Specialist 👮
30 lipca 2021 – Anna Kasprzyk był(a) klientem użytkownika Karolina Latus

Super interesujące i ciekawe szkolenie! Pierwsza cześć skupiona bardziej na pokazaniu dlaczego warto dbać o swój profil na LI i swój wizerunek, a druga cześć to czyste bogactwo różnych tipów gdzie i jak szukać kandydatów. Byłam bardzo zadowolona ze szkolenia i widzę już efekty 🙂 dodatkowo Karolina to super osoba. Szkolenie prowadziła w sympatycznej, luźnej atmosferze. Widać ze zna się na rzeczy.
Polecam!

Karolina Kwaśniewska
Recruitment Manager w Future Processing
28 października 2019 – Karolina Kwaśniewska był(a) klientem użytkownika Kasia Tang

Najlepsze szkolenie z direct searchu na jakim do tej pory byłam. Dużo konkretnej wiedzy, narzędzi, które można wprowadzić do pracy od zaraz. Nastawione na praktyczne umiejętności - super, że Kasia w trakcie szkolenia potrafiła przełamywać naszą napotkaną w trakcie searchu ścianę. Choć nie wszystkie metody searchu wcieliłyśmy w życie (no Github to po prostu nie nasz styl ;)), szkolenie pozwoliło nam uporządkować wiedzę i wycisnąć z Linkedina jeszcze więcej. Zdecydowanie polecam!